Akademia Psychologii Przywództwa dla Stomatologów 2021

THE DENTAL
SOLUTIONS
COMPANY™

Dentsply Sirona

ZARZĄDZANIE SOBĄ, ZARZĄDZANIE RELACJAMI. ROLA PRZEDSIĘBIORCY

– 40-godzinny program dla stomatologów prowadzących kliniki. Esencja Akademii Psychologii Przywództwa Values i Szkoły Biznesu Politechniki Warszawskiej.

MODUŁ I 6-8 maja 2021

Szkoła Biznesu Politechniki Warszawskiej ul. Koszykowa 79, 02-008 Warszawa

Zarządzanie biznesem, relacjami i sobą w zmianie

Dzień I 13:00-18:00

13:00-14:00
Oficjalne powitanie
LIGHT LUNCH

SESJA KONSULTINGOWA CZ. I

Ja jako przedsiębiorca i lider – wizja i urealnianie biznesu; projektowanie i implementacja zmian (autoaudyty indywidualne); w oparciu o „Zasady" Ray'a Dalio, model Blue Ocean Leadership i Versatile Leadership

Jacek Santorski, Dariusz Duma

Dla uczestników książka „Zasady" Raya Dalio

Dzień II 9:00-17:00

WARSZTAT

„Klucze" do siebie i do ludzi, Model Oldhama i Morris – psychologiczny autoportret, autodiagnoza

Zarządzanie relacjami – pułapki „trójkąta dramatycznego" i model „dobrej rozmowy – schody do nieba"

Małgorzata Jarmoc-Hecht, Jacek Santorski

Dzień III 9:00-17:00

WARSZTAT

Wprowadzanie zmian - zarządzanie procesem i reakcjami ludzi; optymalne reakcje lidera na poszczególnych etapach procesu

Zarządzanie sobą i projektowanie mikrokorekty (powrót do niej na II sesji)

Małgorzata Jarmoc-Hecht, Jacek Santorsk

IDEA APP

Dentsply Sirona Implants Polska – lider w dziedzinie implantologii i edukacji, po gruntownej analizie polskiego rynku wybrał Jacka Santorskiego i jego zespół jako najlepszych partnerów do realizacji programu redesignu klinik i rozwoju osobistego dla polskich stomatologów.

W trakcie programu uczestnicy zostaną zapoznani z kluczowymi zasadami zarządzania emocjami w relacjach zawodowych, sposobami budowy dobrych i rentownych relacji w życiu profesjonalnym oraz najnowszymi trendami w zakresie zarządzania firmą/kliniką stomatologiczną.

MODUŁ II 20-22 maja 2021

Folwark Białych Bocianów ul. Główna 97, 96-325 Kamionka

Zarządzanie biznesem, relacjami i sobą w zmianie

Dzień I 14:00-18:00

SESJA KONSULTINGOWA CZ. II

Ja jako przedsiębiorca i lider – wizja i urealnianie biznesu; omówienie implementacji zmian zaprojektowanych podczas I sesji (autoaudyty indywidualne)

Jacek Santorski, Dariusz Duma

Dzień II 9:00-17:00

WARSZTAT 9:00-13:00

Model Core Quadrants wg Daniela Ofmana – klucz do zrozumienia i korekty nieefektywnej reakcji w stresie

Witold Gotowski

11:00-17:00 (13-14 obiad)

„Martwe punkty" i optymalne wykorzystanie swoich mocnych stron; praca nad spójnością osobistą; feedback – zasady i umiejętności

Małgorzata Jarmoc-Hecht, Jacek Santorski

Dzień III 9:00-17:00

WARSZTAT 9:00-13:00

„Siła wewnętrzna". Mobilizacja, przytomność, reset – aikido życiowe

Paweł Bernaś, Paweł Olesiak

14:00-17:00

„Mikrokorekty-makroefekty"; zarządzanie sobą i „projektowanie siebie" – pewność siebie w niepewnym świecie

Małgorzata Jarmoc-Hecht, Jacek Santorski

REALIZATORZY PROGRAMU

Jacek Santorski psycholog społeczny i biznesu, prof. Hon. Szkoły Biznesu Politechniki Warszawskiej.

Małgorzata Jarmoc-Hecht dyplomowana coach i senior trener APP.

Witold Gotowski doświadczony konsultant, coach, senior trener APP.

Dariusz Duma filozof, doradca biznesowy prowadzący Studium Post MBA – Francuski Instytut Zarządzania.

Paweł Bernaś i Paweł Olesiak jedyni w Europie certyfikowani trenerzy Samurai Game. Obaj są coachami i trenerami z ponad piętnastoletnim doświadczeniem. Jednocześnie ponad 20 lat uprawiają aikido i w 2010 roku decyzją Doshu Moriteru Ueshiba w Hombu Dojo Tokyo, podczas uroczystości Kagamibiraki zostali promowani na stopnie mistrzowskie 5DAN Aikido Aikikai.

WIZJA

Trenerzy współpracujący z Laboratorium Psychologii Zdrowia działającego w ramach Grupy Firm Doradczych Values przepracowali kilkadziesiąt tysięcy godzin w ramach programów edukacyjnych w zakresie **psychologii komunikacji i relacji dla lekarzy wielu specjalności**.

Z programów Akademii Psychologii Przywództwa Jacka Santorskiego, prowadzonego od jedenastu lat, elitarnego programu „post MBA" dla zarządzających właścicieli i top managerów, korzystają coraz częściej prowadzący swoje kliniki lekarze i managerowie.

W oparciu o te właśnie doświadczenia powstała wizja **nowatorskiego programu dla przedsiębiorców stomatologów**.

KONTAKT:

Ewa Sobczyńska
+48 887 817 217
ewa.sobczynska@dentsplysirona.com

Koszt: 13 000 zł netto

www.dentsplysironaacademy.pl

Dentsply Sirona Academy

Akademia Psychologii **Przywództwa**

values_